会社案内

経営戦略コンサルティング

アストリンク株式会社

アストリンクの使命

・日本の中小企業経営を革新的に変える
・日本から世界に通用するベンチャー起業育成をサポートする
・中小企業経営者を本気でサポートする
・失敗しても再起することを受け入れる環境を構築する

どんな時代でも成長できる経営戦略を実現します

代表者プロフィール

- 藤澤義仁 （Yoshihito Fujisawa）
- 1976年生まれ。東京都足立区出身。
- 日本経営士協会認定経営士
- 中央大学大学院戦略経営研究所（MBA）在学中
- アストリンク株式会社代表取締役



- 元株式会社エターナルアミューズメント代表取締役
- 錦城学園高等学校卒業・法政大学経済学部中退

平成7年有限会社エターナルを創業し中古車販売・アミューズメント機器メンテナンス業務の請負を始める。

平成19年株式会社エターナルアミューズメント設立・代表取締役就任設立時１億円だった売上高を数年で約８０億円の総合アミューズメント企業へと成長させる。

しかし、急激な成長の弊害もあり2020年3月に「東京初のコロナ関連倒産企業」として負債総額84億円にて倒産を経験する。

倒産後、株式会社ラフェリオ・ジャパンのオーナーとして高級車レンタカー事業を開始１年で採算化を達成。2024年ラフェリオ・ジャパンをバイアウト実施。

起業家の成長支援、営業拡大支援、経営に苦しむ中小企業経営者のために日本経営士協会認定経営士となりアストリンク株式会社代表取締役として活動中

会社概要

- アストリンク株式会社
- 本社　千葉県市川市市川1-7-15カメイビル3F
- TEL：047-711-2075　FAX：047-711-2076
- HP： www.astlink.net www.keieikiki.com
- E-mail information@astlink.net
- 分室　東京都中央区日本橋人形町3-11-7　THE CORNER日本橋人形町6F

（株式会社ネクサスエンタープライズ内）

- 設立　平成27年12月
- 事業内容　経営戦略　事業再生　起業　廃業支援コンサルティング　各種セミナー開催
- 代表者　代表取締役　藤澤義仁
- サポートメンバー
  - ・法務　弁護士 石黒安規　司法書士 油田充基
  - ・営業戦略　小林克成（トランスコスモス常務執行役員）
  - ・人材マーケティング　木原誠太郎（株式会社ディグラムラボ代表取締役）
  - ・資金調達　田嶌邦彦(株式会社みなとキャピタルパートナーズ代表取締役）
  - ・M&A、事業再生　齋藤由紀夫（日本経営士協会理事　株式会社つながりバンク代表取締役）
  - ・事業戦略、新規事業案件、再生、経営者ケア　藤澤義仁

・YouTube　「84億円ニキ藤澤義仁チャンネル」

コンサルティングメニュー

AstLink

① 企業力が飛躍的に上がる経営サポート

・経営者として身につけるべき基礎資質のサポート
・経営戦略策定と組織構築の見直し
・財務戦略策定、資金調達サポート
・マーケティング戦略（定性・定量両面でのリサーチ）
・人的資源活用と社内体制の構築
・同業他社の財務データから貴社の経営・財務戦略を提案
・ポジショニングマップ→成長戦略の制定
・各専門家を交えてのミーティング実施



・個別コンサルティング契約　月額50,000円～

月2日以上の定期MTG・都度MTG可

・メンバーシップ経営相談　月15,000円

LINEまたはメールでの経営相談・実践経営動画視聴・3ヶ月に1度のオンラインMTG

コンサルティングメニュー

AstLink

② 起業・創業フルサポート

・創業プラン創出（ビジネスモデル構築）
・同業他社の財務データから創業プラン・財務戦略を提案
・事業計画書の作成
・資金調達のアドバイス
・計画から実際の事業開始までの手順サポート
　（登記・事務所選び・税務関連・HP、SNS開設）
・事業進捗診断（計画対比、PDCA）
・創業から成長期・成熟期へと導く戦略立案サポート



- 個別契約　月額5～10万円

  開業準備時期より半年～1年間　都度MTG

コンサルティングメニュー

AstLink

③ 経営が厳しい中小企業サポート

・財務諸表検証（競合他社との比較）
・経営者の性格診断（どのような経営が向いているか）
・経費、販管費、原価の見直し
　（事務所、人件費、仕入れ先、営業等の行程効率は適正かの検証）
・営業拡大方法
　（WEBマーケティング、広報、ビジネスパーソン人脈のフル活用）
・幹部スタッフの適正診断
・ファクタリングの活用、資金調達の可能性有無診断



・個別コンサルティング契約　月額100,000円～

　月2日以上の定期MTG・都度MTG可

・メンバーシップ経営相談　月15,000円

LINEまたはメールでの経営相談・実践経営動画視聴・3ヶ月に1度のオンラインMTG

各種セミナー・勉強会

AstLink

経営力・収益向上のための各種セミナー

●月額2万円　1ヶ月2回開催 （対面・オンラインハイブリット方式）

・デジタルマーケティングを活用した営業拡大セミナー
・起業までを完全支援セミナー
・経営戦略を立てた企業成長セミナー
・副収入・新規事業・節税、投資セミナー
・新規事業、兼業、副収入UPセミナー



●経営者交流会　2ヶ月に1回開催
会員参加費無料、新規ご参加1万円

